



СОДЕРЖАНИЕ:

СТРУКТУРА ПОСТА	. 3
ЗАГОЛОВОК ПОСТА	7
ΤΕΛΟ ΠΟСΤΑ	11
ЗАВЕРШЕНИЕ ТЕКСТА	22
ГРАФИКА ПОСТА	28





Вашему вниманию представлен сборник полезной информации по информационному продвижению.

ОН СОСТАВЛЕН АНО ЦНАОИСТ "НАУЧНЫЙ РЕСУРС" В РАМКАХ ПРОЕКТА "РЕСУРСНЫЙ ЦЕНТР РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ "ИНФОРУМ ДЛЯ НКО". КОНСТРУКТОР УСЛУГ" ПРИ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКЕ ФОНДА ПРЕЗИДЕНТСКИХ ГРАНТОВ.

ОДИН ПОСТ = ОДНА МЫСЛЬ



- Определить ЦЕЛЬ
- Определить ЗАДАЧИ, которыми может быть достигнута цель.
- ❖ Вычленить главную МЫСЛЬ. Отразить ее в посте.

ПРОВЕСТИ МЕРОПРИЯТИЕ



Сделать анонс



Общая информация. Удобные место, дата, время.



Рассказать о плюсах



Что получат гости? Что получат партнеры? В чем уникальность? Почему стоит посетить?



Пригласить гостей



Приглашение. Как просто купить билет?



Задание (продолжительность 3 минуты)

• Продумать цель / задачу / главную мысль поста



Следовать не своим задачам, а задачам читателя

Нести пользу читателю

Быть честным и нести ответственность за свои слова

Забота о читателе выражается в количестве ПОЛЬЗЫ или УДОВОЛЬСТВИЯ!

Прежде чем писать, подумайте:

«Что ценного читатель получит, прочитав мой текст?».



Читатель должен получить что-то ценное от вашего текста:

- Улыбку / вдохновение
- Инструкцию /решение проблемы / шаблон .
- Ценную идею / интересную мысль и т.д.

ПРИМЕРЫ



Доставка товара в любой регион России

Компания N создала самый маленький пылесос в мире.

Мы доставим вам товар в любой регион России. Мы создали для Вас самый компактный пылесос в мире.

Вы получите свой товар в любом регионе России.

В вашем доме появится самый компактный пылесос в мире.

КАК ЕЩЕ УСИЛИТЬ?

Добавить конкретики! Но об этом позже)))



Задание (продолжительность 3 минуты)

• Придумать ПОЛЬЗУ для читателя.

AIDA



Attention

Interest

Desire

Action

Внимание

Интерес

Жепание

Действие

Структура поста по AIDA

Заголовок



1 абзац



Тело поста



Завершение





СПИСКИ



- N вещей, о которых ____вам не расскажет
- N ресурсов, которые помогут вам _____
- N простых решений в ____ (ситуация)
- N причин, почему вы все еще _____
- N _____, которые вас вдохновят на
- N шагов на пути к _____
- N секретов _____

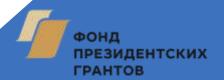
ИНСТРУКЦИЯ

- Что надо знать о ____
- Быстрый способ _____
- Простая механика _____
- Как стать мастером в ____
- Как ____ влияет на ____
- Что сделать ____,чтобы не ____
- Ошибки, которые приведут к _____
- Как сделать ____ за N легких шагов



ИНТРИГА

- Прием, который знают лишь единицы
- Б минут, которые изменят твою жизнь
- Если бы я знала... (об этом раньше)
- Вы будете выглядеть глупо, если
- Как выглядит на самом деле
- Секретная техника в _____
- ▶ О чем молчат____



ВЫБОР РЕДАКЦИИ

- Выбор редакции
- ▶ Выбор клиентов
- Выбор читателей
- Выбор экспертов
- Здесь же можно похвастаться своими победами и наградами



Вопросы

- Как заработать на своем таланте?
- Почему у вас болит ____?
- Чего вы хотите в ___ (сфера)
- Влияет ли ___ на ваш ____
- Почему я не ____
- Зачем вам _____
- Кто еще ____



Сравнения

- ➤ Почему ___лучше ___?
- или _____: что выберешь ты?
- ___ vs ___: что на самом деле лучше?



Соль на рану

- И долго ты еще будешь работать на дядю?
- Никто не читает твои посты?
- Надоело бороться с тараканами?
- Ты всё еще ____?



VEENARIN BORY PRENARIN BORY AO EABAREM KOHKPETUKY DAEN SHOUNN

И Н Ф О R Ф Ф М



ОЦЕНКА УБЕДИТЕЛЬНОСТИ. 1 ЭТАП.



1. КТО ГОВОРИТ?

Большой вес источника: Forbes, Apple, специализированные источники Большой вес автора: авторитет для ЦА.

2. КОМУ ГОВОРИМ? ЦА – чем уже, тем понятнее боли и ПОТРЕБНОСТИ.

3. ЧТО ГОВОРИМ? Решаем проблемы, помогаем, делаем настроение, даем эмоции, полезности.

4 КАК ГОВОРИМ? (нет: псевдоязыку ЦА, заумным текстам, излишнему PR). Продумать TONE OF VOICE и следовать ему.



ОЦЕНКА УБЕДИТЕЛЬНОСТИ. 2-3 ЭТАП.



ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ БЛОК

- Отрицательные эмоции
- Положительные эмоции (шутка, хорошая новость, мем,похвала)
- Картинки изменений

ЛОГИЧЕСКИЙ БЛОК

- Бесспорные факты
- Цифры и статистика
- Аргументы, ссылки
- Вопросы к аргументам
- Подтверждающий материал
- Не подогнан ли вывод?

Вот почему, А именно, В результате, В итоге.



УБЕЖДЕНИЕ РАБОТАЕТ НА 2 УРОВНЯХ:

- ЭМОЦИОНАЛЬНОМ
- ЛОГИСЧЕСКОМ

ОЦЕНКА УБЕДИТЕЛЬНОСТИ. 4 ЭТАП.



ЛЕГКОСТЬ ВОСПРИЯТИЯ

- Абзацы 4-5 строк.
- Чем проще, тем лучше.
- Нет лишней инфы.
- Разделение текста.
- Маркировка (нумерация).

РВАНАЯ РИТМИКА

Сначала коротко. Потом очень коротко. Потом длинно.

ЛОГИЧЕСКИЕ СВЯЗИ

- Переход от 1 предложения к другому, от 1 мысли к другой.
- Единство повествования: от одного лица (я-мы). Tone of voice/
- Четкие аргументы, конкретика.



ВВОДНЫЕ КОНСТРУКЦИИ



- Допустим
- Разумеется
- Например
- Не секрет
- К счастью
- Конечно
- > Очевидно
- Во-первых
- Итак
- Думаю

- Действительно
- По мне
- По идее
- По-моему
- Так вот
- С одной стороны
- Как ни странно
- Как назло
- Как известно
- К слову



Вводные конструкции – словесный мусор. Выделяется запятыми. При исключении из текста смысл не теряется. Удаляем!

ОЦЕНОЧНОЕ СУЖДЕНИЕ

ФОНД ПРЕЗИДЕНТСКИХ ГРАНТОВ

- Авторитетный
- Актуальный
- Богатый
- Веский
- Гарантированный
- Лучший
- Надежный
- Мощный
- Востребованный
- Хороший
- > Замечательный
- Масштабный

- Заслуженный
- Именитый
- Идеальный
- Перспективный
- Феноменальный
- > Современный
- Солидный
- Стабильный
- > Энергичный
- Элитный
- Качественный
- Динамичный



Усилители оценки:

- Очень
- Сильно
- Ужасно
- Невероятно
- Совершенно
- Дейсвительно
- Максимально



Оценка – это субъективная характеристика автора.

ШТАМПЫ/КАНЦЕЛЯРИЗМЫ



Индивидуальный подход к каждому Каждому заказчику мы высылаем бриф, чтобы разработать стратегию работы.

Широкий спектр услуг

Мы занимаемся ____, ____.

Гибкая система скидок

Мы предлагаем скидку 5% при оплате оптового заказа.

Команда профессионалов.

Сотрудники каждый год проходят курсы повышения квалификации и сертификацию.

Доставка в кратчайшие сроки!

Вы получите товар за 3 дня.



Штампы - устойчивые словосочетания, которые используют так часто, что их смысл потерялся. Для клиента штампы - информационный шум. Они ничего не говорят о пользе и ценности предлагаемого продукта.





Агитация	призыв
Анализировать	изучать
аудит	проверка
аутентичный	настоящий
вакантный	свободный
генерировать	создать
делегировать	поручать
департамент	отдел

детализированный	подробный
дорожная карта	план
концепция	идея
коалиция	союз
КОЛЛИЗИЯ	конфликт/ссора
превалировать	преобладать
модифицировать	менять
спровоцировать	вызвать



НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ

- **≻** _____-то,
- ≻ ____-либо,
- ____-нибудь,
- > примерно,
- > приблизительно,
- \triangleright OKO \wedge O,
- > более,
- > менее,
- в начале/середине/конце,
- ➤ почти,
- > один знакомый,
- > очень/не очень,
- > словно/будто



Проверочные вопросы:

- кто именно,
- > где именно,
- как именно,
- > что именно,
- > сколько именно,
- > когда именно,
- в каком именно случае,
- > для кого именно



БОЛЬШЕ ДЕЙСТВИЙ

 Δ ЕЙСТВИЕ = ГЛАГОЛ

- > Отглагольные существительные
- Причастия
- Деепричастия
- > Страдательный залог

Задание: Написать тело поста.



	X	
	Мы занимаемся написанием текстов.	Мы пишем тексты.
	Он сделал разрешающий жест.	Он разрешил.
	Окончив МГУ, он поступил в аспирантуру.	После МГУ он поступил в аспирантуру.
	Денежные средства успешно освоены.	НКО освоило деньги гранта.



ЧЕК-ЛИСТ «ВЫКАЧИВАЕМ ВОДУ ИЗ ПОСТА»



- У поста есть цель. Никакие факты не уводят читателя от нее.
- ✓ В тексте нет стоп-слов: так, этот, в наши дни, сегодня, современный, таким образом, уже, какой-либо, разумеется, значит, всё это, весь этот.
- ✓ В тексте нет неопределенности, только факты и объективные описания.
- Устранены штампы / заумные слова.
- ✓ За действия отвечают глаголы.
- ✓ В тексте нет сложных для восприятия предложений. (если есть делите их на мелкие предложения).
- ✓ Текст проверен в glvrd.ru

ВАЖНО!

Готовый текст сразу выкладывать нельзя.

- Отдохните, отвлекитесь.
- Перечитайте вслух, отредактируйте.
- > Дайте прочитать другим, отредактируйте.
- Выкладывайте.







ПОДПИСКА

- Присоединяйтесь к нам и получайте новые идеи по ____.
- Подпишитесь сейчас и получайте советы по ____.

РАСШАРИВАНИЕ КОНТЕНТА

- Понравился пост?
 Поделись с друзьями!
- Понравился материал?Будем благодарны за репосты.
- Понравился пост? Не забудьте «лайкнуть».
- Понравился материал?Нажми сердечко.





КОММЕНТИРОВАНИЕ

- Если у вас есть, что добавить по теме, не стесняйтесь.
- А с вами такое случалось?
 Если да, расскажите в комментариях.
- Какой из перечисленных способов самый действенный? Поделитесь в комментариях.
- Оставьте комментарий, нам важно ваше мнение.

ЗАПРОС ИНФОРМАЦИИ

- Есть вопросы?Задавайте.
- Не можете сделать выбор? Задайте вопрос эксперту!





РАСЧЕТ СТОИМОСТИ

- Закажите бесплатный замер прямо сейчас.
- Закажите бесплатный вызов специалиста.
- Получите бесплатный анализ вашего ____.
- Получите БЕСПЛАТНУЮ консультацию

ЗАКАЗ УСЛУГИ

- Купите сегодня, сэкономьте завтра.
- Купите сегодня, платите только через месяц!
- Купите и получите в подарок ____.
- Успейте купить.Предложение истекает





СКАЧИВАНИЕ КОНТЕНТА

- Скачать бесплатно.
- Любите подарки? Забирайте!
- Бесплатная электронная книга.
- Эта книга научит вас ____.

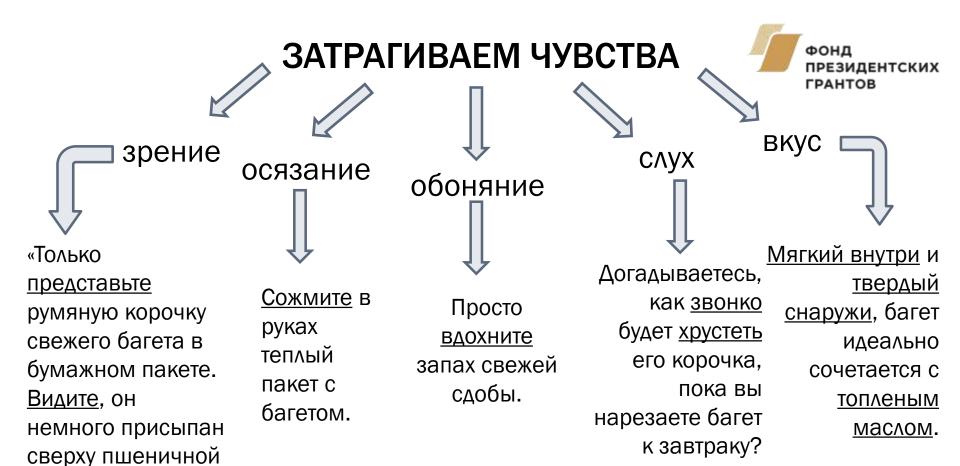
ПРИГЛАШЕНИЕ НА СОБЫТИЕ

- А вы будете там?
- Зарезервируйте ваше место прямо сейчас.
- Количество мест ограничено.
- Самое яркое событие в индустрии. Не упустите свой шанс.



Задание (продолжительность 3 минуты):

Написать завершение поста





мукой?»

АБЗАЦЫ

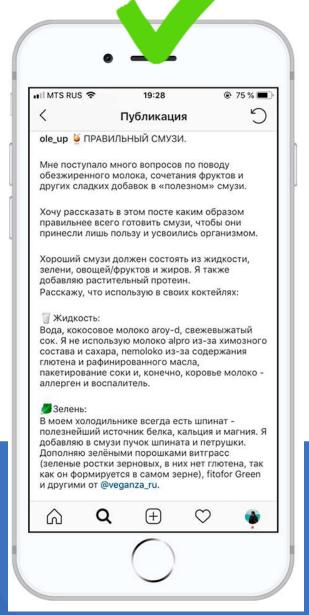


Процесс акклиматизации происходит в любых условиях и необязательно связан с высотой более 2000м, которая является условной отметкой для начала развития горной болезни ("горняшка"). Организм может отреагировать на изменения температуры, давления, влажности воздуха, усиленные нагрузки, изменения в питании и водном режиме.

У кого-то вводная часть длительных походов идёт своим обычным чередом, другие испытывают головные боли, различного рода проблемы с выделительной системой, давлением, пульсом и общим состоянием.

Развитие горной болезни - очень индивидуальное состояние и зависит от многих факторов (устойчивости организма к недостатку кислорода, общего состояния, пола, возраста, прошлого высотного опыта и уровня тренированности, скорости набора высоты и др.). Существуют факторы, способствующие и усиливающие "горняшку": алкоголь и кофеин (и некоторые другие продукты, влияющие на давление); переутомление и бессонница; нерациональное питание, несоблюдение водносолевого режима; переохлаждения; психоэмоциональное напряжение; респираторные и др. хронические заболевания и прочие прелести жизни). Есть три «золотых правила» профилактики горной болезни: 🚵 Никогда не подниматься с симптомами горной болезни; 🚵 Если симптомы горной болезни усиливаются, то обязательно надо спускаться; 🚵 Если человек на высоте чувствует себя плохо, то в отсутствие







Дайте воздух тексту

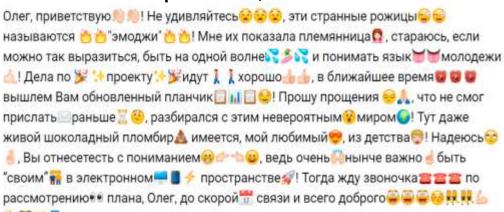




ЭМОДЗИ

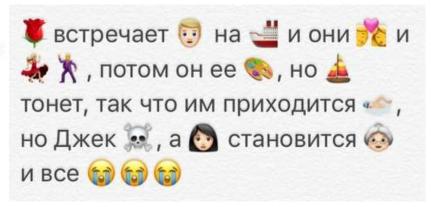








Замена слов























НЕ ИСПОЛЬЗУЙТЕ ЧАСТО **CAPS LOCK**. ЛЮДИ ДУМАЮТ, ЧТО ВЫ КРИЧИТЕ.



!!!!! Много восклицательных знаков !!!!

Необоснованная экспрессия утомляет читателя!!!



Многоточия ... Недосказанность – враг логики и объективности.

Читатель – не экстрасенс. Он не должен додумывать смысл вместо вас...





ELLE PA31.

TOBOPHTE O BUTODE, KOTOPYW HONYUNT WENOBEK Thumise ubome. Hansakay Bricokous burnes Thoe Acta Bre, ato Brico of Maere Hoven. Thunte Hud uppen. Coxbamante ubethus. Lenure react Ha a63auhi.



АВТОР-СОСТАВИТЕЛЬ - ЭКСПЕРТ АНО ЦНАОИСТ "НАУЧНЫЙ РЕСУРС"





3hyha Cepebrakoba

НЕТ ПРЕДЕЛА СОВЕРШЕНСТВУ. ТОЛЬКО ПОСТОЯННОЕ ПОВЫШЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ И ПРАВИЛЬНО ОСМЫСЛЯЕМЫЙ ОПЫТ ПРИВЕДЕТ К СИСТЕМАТИЧЕСКОМУ УСПЕХУ. НАДЕЕМСЯ, ЧТО ИЗДАНИЕ БЫЛО ПОЛЕЗНО.

АНО ЦНАОиСТ "Научный РЕСУРС" ВЫРАЖАЕТ БЛАГОДАРНОСТЬ

СВОИМ БЛАГОПОЛУЧАТЕЛЯМ ЗА ВДОХНОВЕНИЕ И МОТИВАЦИЮ К ТРУДУ, ФОНДУ ПРЕЗИДЕНТСКИХ ГРАНТОВ - ЗА ЕЖЕГОДНУЮ ФИНАНСОВУЮ ПОДДЕРЖКУ, И, КОНЕЧНО, СВОЕЙ КОМАНДЕ ЭКСПЕРТОВ, БЛАГОДАРЯ КОТОРОЙ ДЕЛАТЬ ДОБРО СТАНОВИТСЯ ПОНЯТНЕЕ И ПРОЩЕ ДЛЯ МНОГИХ НКО Мордовии.



СБОРНИК ПОЛЕЗНЫХ МАТЕРИАЛОВ
ПО ИНФОРМАЦИОННОМУ ПРОДВИЖЕНИЮ.
АНО ЦНАОИСТ "НАУЧНЫЙ РЕСУРС".
САРАНСК, 2022.



СОЗДАНО ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ФОНДА ПРЕЗИДЕНТСКИХ ГРАНТОВ В РАМКАХ ПРОЕКТА "РЕСУРСНЫЙ ЦЕНТР РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ "ИНФОРУМ ДЛЯ НКО". КОНСТРУКТОР УСЛУГ".

АНО ЦЕНТР НАУКИ, АНАЛИТИКИ, ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ И СОЦИАЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ «НАУЧНЫЙ РЕСУРС»

HTTPS://VK.COM/INFORUM13

HTTPS://NKO13.RU/



